

# TRIMO



Trimo se je uveljavil kot eno od vodilnih evropskih podjetij, ki razvija izvirne in popolne rešitve za gradbene oboje (fasade in strehe) in modularne rešitve. Strokovno znanje, trajnost, zanesljivost in osredotočenost na prihodnost opredeljujejo Trimo po vsem svetu. Portfelj partnerjev vključuje podjetja, kot so: Airbus, letališče London Heathrow, Nestle, Philips, DHL, Porsche, McLaren, IKEA, Prologis, Mercedes Benz, Coca Cola in mnogi drugi. Odlično sloves podjetja za inovativnost, kakovost in podporo strankam še naprej navdušuje, ko vstopamo na nove trge in v nove priložnosti.

## KARIERNA POT

- Možnost nadaljevanja karierne poti v prodaji
- Usposabljanje (shadowing) v UK in ostalih zahodnih evropskih trgih ob najboljših prodajalcih
- Dobro znanje angleškega jezika, zaželeno znanje tudi nemščine ali francoščine

## ODGOVORNOSTI IN GLAVNE AKTIVNOSTI:

- Vodenje in upravljanje »Sales Leads«
- Distribucija usposobljenih »Sales Leads« do ustreznih prodajnih in področnih vodij na trgu, v regiji ali skupini Trimo
- Stalno povezovanje z vsakim vodjem prodaje, z namenom ugotovitve statusa projektov in zagotavljanja sledenja vsakemu projektu
- Pridobivanje predstavitvenih sestankov za prodajalce
- Izgradnja mreže in poslovnih odnosov z obstoječimi in potencialnimi kontakti z namenom promocije Trimovih izdelkov
- Priprava analiz za izboljševanje procesa razvoja prodaje
- Občasna potovanja v UK in ostale zahodno evropske trge

## KLJUČNE KOMPETENCE:

- Odlične kompetence za komuniciranje (zlasti po telefonu, skypu in drugih sredstvih komuniciranja) z namenom pridobivanja interesa različnih potencialnih deležnikov (arhitektov, investorjev, generalnih izvajalcev)
- Sistematičnost, vztrajnost in iznajdljivost
- Timsko sodelovanje
- Razvita empatija za učinkovito komuniciranje in dobro razumevanje potreb potencialnih kupcev
- Analitične sposobnosti in kritično razmišljanje

Vabljeni k oddaji svojega življenjepisa po elektronski pošti: [career.sales@trimo-group.com](mailto:career.sales@trimo-group.com)

» NOBENA ODLIČNA POZICIJA ALI ODLIČNO DELOVNO MESTO NE ODEHTATA ODLIČNEGA KOLEKTIVA IN IZJEMNEGA SODELOVANJA. V TRIMO SMO VEČ KOT TO.« (Marko, Arhitekt)

» ODLIČNO IN USTVARJALNO MEDNARODNO OKOLJE, MOŽNOST ZA RAZVOJ POTENCIALOV IN URESNIČITEV CILJEV, RAZVOJ OKOLJU PRIJAZNIH, UNIKATNIH IN TRENDOVSKIH REŠITVE V NAJBOLJŠI EKIPI V SVOJI BRANŽI, TO JE TRIMO!« (Hafed, Prodaja)

» TRIMO POVEZUJEM TUDI Z DOBRO VOLJO IN POZITIVNO ENERGIJO, VSAKODNEVNO ME KDO SPRAVI V SMEH IN S TEM POLEPŠA DAN« (Katja, Kadrovnica)